

S&B Strategy erweitert Geschäftsmodell mit dem Start von S&B Capital als Beteiligungsvehikel

- S&B Capital startet als Investor in transformative Geschäftsmodelle der Bau-, Infrastruktur- und Energiewirtschaft
- Erste Beteiligung beim Berliner Start-up Wallround
- Kein Wettbewerb mit Private Equity, sondern Vertiefung des partnerschaftlichen Gedankens der Zusammenarbeit, z.B. als Co-Investor

München, 10.06.2024 – S&B Strategy erweitert ihr Geschäftsmodell von Strategie- und M&A-Beratung um Beteiligungen mit dem Start der neuen Gesellschaft *S&B Capital*; gleichzeitig gibt das Unternehmen die Beteiligung am Start-up *Wallround* bekannt.

Neben dem klassischen Beratungsgeschäft in der erweiterten Bauwirtschaft besteht nun die Möglichkeit von Minderheitsbeteiligungen an Unternehmen entlang der gesamten Bau-, Infrastruktur- und Energiewertschöpfungskette.

„Die Gründung von S&B Capital ist die logische Fortführung unserer Vision, die Transformation der Bauwirtschaft aktiv zu gestalten“, sagt Patrick Seidler, Managing Partner von S&B Strategy und S&B Capital. „Durch die Möglichkeit, Unternehmen und Investoren einerseits mit unseren Beratungsleistungen und andererseits durch Beteiligungskapital und Expertise im Beirat zu unterstützen, schließen wir den Kreis unseres Geschäftsmodells und haben gleichzeitig ‚Skin in the Game‘ als Unternehmer“, so Christoph Blepp, Managing Partner von S&B Strategy und S&B Capital.

Dabei seien kleine Minderheitsbeteiligungen für reife Geschäftsmodelle und Wachstumsfinanzierungen für Start-ups in der Bauwirtschaft im Fokus. „Wir sind Herzblut-Unternehmer und brennen für die Bauwirtschaft. Die Option, über Eigenkapital-Beteiligungen von der Seitenlinie als Berater voll ins Spiel als Miteigentümer und damit auch in das Risiko der anderen Gesellschafter zu gehen, war für uns der logische nächste Schritt“, sagt Seidler.

Erste Beteiligung bei Wallround

Als erstes Investment gibt S&B Capital die Beteiligung an dem Berliner Start-up Wallround bekannt. Wallround ist laut Unternehmensangaben der One-Stop-Shop für die thermische Gebäudehülle und bietet energetische Sanierungen der Gebäudedämmung aus einer Hand auf Basis einer digitalen Plattform an. So werde der Prozess der Sanierung einfacher, schneller und besser gemacht. Anstatt unterschiedliche Gewerke einzeln zu beauftragen,



können Eigentümer von Mehrfamilienhäusern die Angebotserstellung, -abwicklung, die Kommunikation und die Nachverfolgung des Projektfortschritts sowie die Abrechnung auf einer Plattform durchführen.

„Wallround schafft in der Komplettsanierung der Gebäudehülle einen Preisvorteil für Eigentümer von bis zu 15%, bei gleichzeitig schnellerer und unkomplizierterer Abwicklung“, so Lukas Steinhilber, Gründer und CEO von Wallround. Zu seinem Gründungsteam gehören Henning von Oesen, der als CPrO eingehende Erfahrungen aus der Bauwirtschaft und Gebäudesanierung mitbringt, sowie Tatiana Wotzasek als CPO, die bereits über 13 globale Tech-Unternehmen im Launch begleitet hat.

„Die Investition in Wallround ist für uns attraktiv, da die Nachfrage nach energetischer Sanierung in den kommenden Jahrzehnten signifikant steigen wird. Gleichzeitig besteht ein zunehmender Fachkräftemangel in diesem Segment, was digitale, effizientere Geschäftsmodelle in Zukunft noch stärker begünstigen wird“, erklärt Christoph Blepp. „Gleichzeitig befinden wir uns noch immer in einem sehr fragmentierten Markt; kleine Unternehmen im Gebäudeausbau können die Produktivitätshebel wie Digitalisierung, One-Stop-Shop-Offering und Professionalisierung gar nicht allein stemmen, deswegen nimmt die Konsolidierung immer mehr zu. Wallround kann als neuer Spieler diese Konsolidierung und Professionalisierung aktiv treiben und deshalb sind wir mit an Bord“, ergänzt Patrick Seidler.

Kleine Beteiligungen im Fokus

S&B Capital soll dabei nicht im Wettbewerb zu klassischen Private-Equity-Investoren stehen. So bietet das Unternehmen ausschließlich Wachstumsfinanzierungen für Start-ups oder kleinere Beteiligungstickets als Co-Investor für familiengeführte Unternehmen, Family Offices oder Private Equity an. „S&B Capital ist unser Vehikel, um mit Mehrheitsgesellschaftern oder -investoren gemeinsam die Zukunft von Unternehmen der Bauwirtschaft zu gestalten. Wir sehen uns in der Rolle des Beirats und Sparring Partners, der dem Management mit Know-how oder auch der einen oder anderen kritischen Sichtweise beiseite steht“, so Seidler.

„Selbstverständlich erhöht dies auch die Flexibilität in der Zusammenarbeit mit unseren Kunden. Als Unternehmer wollen wir gestalten und lassen uns auch an unseren Ergebnissen messen. Mit S&B Capital sind wir nun zusätzlich in der Lage, Beratungsleistungen gegen Gesellschaftsanteile anzubieten, was für viele unserer Kunden attraktiv ist“, ergänzt Blepp.



Über S&B Strategy

Die S&B Strategy GmbH ist eine führende Strategie- und M&A-Boutique aus München. Sie berät Unternehmer und Investoren entlang der gesamten Wertschöpfungskette von Gebäuden und Infrastruktur. Das Unternehmen wurde von Patrick Seidler und Christoph Blepp gegründet. Mit ihrem Team aus erfahrenen und bauaffinen Berater*innen verfolgen sie einen praxisorientierten, auf umsetzbare Konzepte ausgerichteten Ansatz.

Weitere Informationen unter www.sandb-strategy.com

Über S&B Capital

Die S&B Capital GmbH ist eine Beteiligungsgesellschaft aus München. Sie investiert in innovative und transformative Geschäftsmodelle entlang der gesamten Wertschöpfungskette von Gebäuden und Infrastruktur mit dem Ziel, die Transformation der Bauwirtschaft im 21. Jahrhundert aktiv zu gestalten. Das Unternehmen wurde von Patrick Seidler und Christoph Blepp gegründet.

Weitere Informationen unter www.sandb-capital.com

Pressekontakt

Lucienne Reinhold

reinhold@sandb-strategy.com

+49 (89) 200 60 125